

2016 一路有你 · 2017 一起起飞

时代焊机 2017 年度全国优秀经销商（南京）年会快讯



1月10日，北京时代科技股份有限公司全国优秀经销商年度大会在美丽的六朝古都南京大吉温泉度假村隆重召开。本次大会在集团公司、股份公司领导和时代各部门同仁的大力支持和协作下，于1月12日胜利闭幕。共有60余家来自全国各地的新老优秀经销商参与此次盛会，会议规模创历年之最。

本次大会的主题是：技术领先，产品为王，聚集资源，共创辉煌

大会盛典的精彩瞬间，彰显时代宏伟篇章！！



迷津指点：市场深度解析

时代焊机 · 中国品牌 时代焊割 · 专家选择

1月10日上午,时代集团公司王小兰总裁做了主题为“对2016年的国内经济解读和2017年的经济形势预测”的专题报告。兰总围绕着“中央经济工作会议精神为背景,就去产能、侧供给改革、国企深化改革、金融市场风险、实体振兴、未来机械工业和2017年国内经济形势分析”及时代集团公司2017年规划,做了精彩的演讲。兰总的演讲为全体参会人员上了一堂全新的顶层建设和全局思维的课。茶歇时间大家纷纷和兰总合影留念,直言受益匪浅。



时代集团公司焊接产业总裁鲍云杰就焊接产业的发展形势,做了主题深刻、意义深远的报告。鲍总的报告为大家带来了公司目前的发展状况介绍,并就大家关心的问题进行了答疑和焦点剖析,将2017年的焊机产业规划、公司发展前景和目标向大家宣贯,让广大经销商对时代集团焊机产业的发展前景有了新的认识高度和信心。同时让大家认清了形势、看到了光明的前景,对未来一个新的年度充满了信心,对时代焊机有了高度统一的认知和使命感,对焊机产业的技术研发、产品质量、渠道管理、售后服务更加放心,更加安心。鲍总的报告确保了集团公司提出的“技术领先,产品为王”产业发展思想的落地和实现。



北京时代科技股份有限公司副总裁周旭东就全国的销售工作做了主题报告，详细阐述了时代焊机销售队伍的布局、市场管理、市场风险把控、终端企业客户的营销、销售政策解读和 2017 年度销售任务，重点解读了红蓝海融合的举措和发展前景，周总强调渠道建设永远是焊机产业营销工作的重中之重，是不可或缺的重要组成部分，使广大经销商打消了心中的顾虑，得到了经销商朋友们的积极响应和拥护，为有效完成年度任务奠定了坚实的基础，提供了保障基石。



紧接着北京时代科技股份有限公司客服中心主任王飞针对服务专题进行报告，向经销商报告了 2017 年度的售后服务工作计划，对与会代表提出的问题进行了详尽的解答，表达了为市场销售提供了强有力售后保障的信心，坚定了广大经销商们做好时代产品的信心和决心。





真心 真情 真朋友——新老经销商慷慨陈词，肺腑献言

患难见真情，在 2016 年经济下行的大环境下，时代经销商不忘初衷，不离不弃的密围绕在时代公司周围，齐心协力、共渡难关，逆势而上，取得了一个又一个的市场胜利，秉承着时代人“勇攀高峰”的坚定信念，持续领先行业第一。这是时代的胜利，更是广大合作伙伴的胜利。感恩时代，感谢自己，这就是广大经销商们的肺腑之声！！



有朋自远方来不亦乐乎——激动人心的颁奖盛典和答谢晚宴

一年一度的颁奖盛典，也是大会最激动人心的重要时刻，也是同甘共苦的有力回报！
颁奖时分，气氛热烈，共有 19 名经销商朋友分别荣获了白金经销商奖、优秀经销商奖、销售增长奖、销售贡献奖、优秀新合作伙伴奖。本次奖项的设定综合了各种因素和市场销售人员的意见，得到了合作伙伴的广泛共识、认可和好评！！



大会最后的“2016 一路有你·2017 一起起飞”主题答谢晚宴，火爆全场。大家推杯换盏，畅所欲言，把酒言欢，不亦乐乎，把晚宴一次又一次的推向高潮！这是激情的时刻，这是快乐的海洋，这是欢聚的殿堂！！期间的晚宴抽奖活动，再一次把气氛推向高潮，真情相拥、意犹未尽，明年再聚，再创辉煌！！



通过本次大会，大家思想达成高度一致，伴随着各个区域优秀经销商们奋力拼搏，2017年时代焊机产业在集团公司“技术领先，产品为王”工作思想引领下，聚集资源，团结合作，再创辉煌！！